

## POUR DIFFUSION IMMÉDIATE

Raymond James Ltée embauche un nouveau spécialiste en stratégies de placement, clientèle privée, pour sa filiale canadienne  
Andy MacLean, un vétéran de l'industrie, se joint à l'entreprise

Le 22 MARS 2011 – Toronto – Le courtier en valeurs mobilières Raymond James Ltée, filiale canadienne du courtier en valeurs mobilières nord-américain Raymond James Financial Inc., a annoncé aujourd'hui qu'Andy MacLean, un vétéran de l'industrie, se joindra à son équipe à compter du 1<sup>er</sup> avril 2011 à titre de nouveau spécialiste en stratégies de placement, clientèle privée, pour le Canada.

« Andy MacLean, un professionnel doué, accroîtra notre capacité de mieux servir nos conseillers financiers et leurs clients en proposant des solutions de placement, des commentaires sur le marché et des solutions de portefeuille éclairés », affirme Terry Hetherington, premier vice-président et chef des activités axées sur la clientèle privée de l'entreprise. « Ses compétences et des idées uniques ajouteront une nouvelle dimension à nos efforts globaux. »

Avant de se joindre à l'équipe Raymond James, M. MacLean s'est acquis une solide réputation professionnelle, jouant des rôles de plus en plus importants au sein de différentes entreprises de renom. Tout récemment, il a occupé le poste de chef, stratégies de placement, Richardson GMP, où il était responsable des stratégies de placement de cette société, notamment sur le plan de la répartition de l'actif, des recommandations de titres et des produits alternatifs.

« Andy MacLean, qui se joint à une équipe déjà solide, jouera un rôle indispensable alors qu'il contribuera à hisser nos solutions destinées à la clientèle privée à un niveau d'excellence supérieur », souligne Mario Addeo, vice-président principal, solutions, clientèle privée. « Il collaborera étroitement avec nos collègues canadiens et américains afin de s'assurer que nos conseillers financiers ainsi que leurs clients tirent parti de la perspective nord-américaine propre à Raymond James.

Communicateur d'expérience érudit en la matière, il agira également comme porte-parole de premier plan de l'entreprise, faisant part de ses observations sur le marché au moyen de différents médias et présentations à la clientèle, ajoute M. Addeo.

« Je suis ravi de me joindre à une entreprise dont les valeurs sous-tendent son engagement permanent à offrir à ses clients des services financiers irréprochables en tout temps », affirme M. MacLean. « Surtout dans les marchés volatils et difficiles actuels, il est plus crucial que jamais que les investisseurs individuels et leurs familles puissent compter sur les conseils avisés de leur conseiller financier pour les aider à mettre en place un plan financier optimal qui protégera et fera fructifier leurs portefeuilles. Raymond James s'est toujours particulièrement démarquée dans ce domaine. »

Raymond James, l'un des plus importants courtiers en valeurs mobilières de service complet en Amérique du Nord, est solidement établie dans l'ensemble du Canada et des États-Unis. Raymond James Ltée est la filiale canadienne de Raymond James Financial, Inc.

Raymond James Ltée, courtier en valeurs mobilières à service complet, compte sur d'excellents services de recherche sur les actions de sociétés canadiennes et américaines, un solide accès au marché des nouvelles émissions, des équipes innovatrices spécialisées dans les actions institutionnelles ainsi que des produits et services financiers de premier plan. Par l'intermédiaire de son réseau de quelque 5 300 conseillers financiers à l'échelle de l'Amérique du Nord, y compris 440 conseillers financiers au Canada, Raymond James offre des services à plus de 2 millions d'investisseurs individuels et gère plus de 262 milliards de dollars en actifs clients sous gestion. Pour obtenir de plus amples renseignements sur Raymond James, veuillez consulter notre site Web à [www.raymondjames.ca](http://www.raymondjames.ca).

En 2010, pour la deuxième année consécutive, Raymond James Ltée a obtenu le taux de satisfaction le plus élevé des investisseurs faisant partie de la clientèle des sociétés de placement à service complet au Canada selon l'étude de J.D. Power and Associates intitulée *Full Service Investor Satisfaction Study*\*.

-30-

Renseignements :

Peter Kahnert, communications et marketing, 416-777-7052

[peter.kahnert@raymondjames.ca](mailto:peter.kahnert@raymondjames.ca)

\*Raymond James Ltée a obtenu le pointage le plus élevé parmi les sociétés de placement à service complet qui faisaient l'objet de cette étude exclusive, intitulée J.D. Power and Associates 2009-2010 Canadian Full Service Investor Satisfaction Study<sup>MS</sup>. Les résultats de l'étude 2010 ont été obtenus d'après un total de 6 486 réponses portant sur 14 sociétés de placement à service complet et mesurant l'opinion d'investisseurs qui font appel à des sociétés de placement à service complet. Les résultats de cette étude exclusive se fondent sur les expériences et les perceptions des consommateurs sondés en mai 2010. Vos expériences peuvent être différentes de ces résultats. Consultez [jdpower.com](http://jdpower.com).